



Poste de commercial / technico-commercial

Notre société :

www.refletdumonde.com est une société de drones, basée à Mérignac et qui propose 4 activités autour du drone :

- la formation de télépilotes de drones (à Bordeaux, Paris, Nantes, Lille, Aix en Provence, Lyon, Toulouse et Bourges)
- la prestation d'imagerie aérienne sous forme de réseau à l'échelle nationale (www.banque-video-aerienne.com)
- la vente de drones homologués et la vente de drones de loisir (www.aerial-shop.com)
- la R&D

Dans le cadre du développement de ses activités et en particulier de son drone agricole innovant « RDM AG » (<http://refletdumonde.com/rdm-ag/>), la société recherche un profil commercial.

Missions :

- établissement et mise en œuvre de la stratégie commerciale
- prospection et démarchage de nouveaux clients (mailing, phoning, visites clients)
- réponse aux appels d'offre (veille, rédaction et suivi)
- établissement et mise en œuvre de la politique marketing
- développement du réseau de distributeurs en France et à l'international
- établissement de devis et facturation
- participation à des salons

Profil :

De formation supérieure technico-commerciale, vous recherchez une expérience dans une start-up dynamique, innovante et en pleine croissance. Vous disposez de compétences commerciales, et idéalement une connaissance du monde du drone, de l'aéronautique, et/ou de l'agronomie seront des plus pour votre candidature. Vous aimez le domaine technique et aimez travailler en équipe mais savez aussi être autonome. Vous maîtrisez les outils classiques de bureautique, les réseaux sociaux / commerciaux et êtes aussi à l'aise en Anglais à l'écrit qu'à l'oral.

Salaires suivant profil, avec fixe + primes

Contact : Recrutement@refletdumonde.com